

**SANDIARA** Investissement privé**Tumiqui Japon va fabriquer des kits solaires**

**La commune de Sandiara va bientôt accueillir une usine de fabrication de panneaux solaires. C'est la société Tumiqui Japon qui va la construire dans la Zone industrielle de ladite localité. Prévue sur 2 500 m<sup>2</sup>, elle va dans sa phase pilote fournir de l'électricité à 12 villages de cette commune et créer un wi-fi autonome en milieu rural pour faciliter les enseignements et apprentissages.**

**Par Alioune Badara CISS  
Correspondant**

La connectivité rurale va bientôt devenir une réalité dans la commune de Sandiara. Trois mois après la visite du Président directeur général de Tumiqui Japon, M. Koichi Sato, qui avait abouti à la signature d'une convention portant sur la connectivité en milieu rural

grâce au solaire, ladite convention s'est faite la semaine dernière à Sandiara. «Notre commune va être un pilote pour cette entreprise. Parmi les retombées, à côté de la Zone économique spéciale de Sandiara qui est orientée vers les nouvelles technologies, les industries, la chimie, l'industrie agro-alimentaire, en gros vers une innovation, nous avons pensé que justement

créer un wi-fi autonome en milieu rural pouvait permettre aux écoles d'être connectées et ainsi faciliter les apprentissages et les recherches sur internet», a souligné Dr Serigne Guèye Diop, maire de la commune.

En plus de cela, cette technologie va permettre aux élèves de mieux se documenter dans des matières comme la science, mais également aux dispensaires, à toute la zone rurale, d'être connectés aux nouvelles technologies.

L'usine de Tumiqui Japon, qui va s'installer dans la zone industrielle de Sandiara, va monter ses propres kits solaires. Les agropoles qui sont dans les villages de la commune pourront en bénéficier : «Nous en avons 12 aujourd'hui dans des villages qui ne sont pas

électrifiés. Et pour se connecter et vendre leurs produits ou même connecter les acheteurs aux vendeurs, c'est essentiel. Donc c'est pour cette raison que nous avons démarré ce projet pilote. On va leur offrir un terrain de 2 500 m<sup>2</sup> pour installer leur entreprise», a précisé M. Guèye. A en croire le maire, la commune va apporter aux investisseurs tout le soutien nécessaire pour développer ce business à partir de Sandiara, mais également leur permettre de rayonner dans toute la zone Afrique de l'Ouest. L'investissement de Tumiqui fait partie d'un groupe de 20 prospecteurs japonais qui avaient visité le Sénégal en février dernier, juste avant l'éclatement de la pandémie du Covid-19. Mais pour le moment, seul Tumiqui Japon Inc. a pu poser des actes concrets et entamer ses investissements.

La Zone industrielle de Sandiara se voit comme une

porte de d'entrée dans ce domaine. Actuellement, 33 entreprises sont officiellement enregistrées dans cette commune et ont déjà payé leurs droits et acquis leurs terrains. Parmi ces entreprises, sept ont déjà effectivement commencé à travailler et le total de leurs investissements tourne autour de 42 milliards de francs Cfa, faisant de Sandiara l'une des zones ayant le plus fort taux d'investissement. Contrairement aux autres zones économiques spéciales où c'est l'Etat qui construit les usines et hangars, le modèle de Sandiara est différent en ce sens que c'est le secteur privé qui doit investir pour que la croissance soit portée par le secteur privé. Ensuite, quand l'entreprise est installée dans la commune, elle devient propriétaire de ses investissements, de ses usines avec tout ce qui va autour.

abciss@lequotidien.sn

**TOUR DE TABLE Avec...** Koichi Sato, Pdg de Tumiqui Japon, Inc.**«Nous voulons avoir un impact sur la zone»**

**En visite le mercredi dernier dans la zone économique spéciale de Sandiara, Koichi Sato, Président directeur général de la société Tumiqui Japon, filiale de Sucrecube Japon Inc., a signé un protocole pour l'installation d'une entreprise de production d'énergie solaire et de télécommunications. Sandiara sera la phase pilote de ce projet qui permettra à 12 villages d'avoir de l'électricité et de se connecter pour vendre leurs produits. L'investisseur japonais a expliqué au journal Le Quotidien ce qui l'a poussé à s'installer dans cette zone.**

Propos recueillis par Alioune Badara CISS – Correspondant  
abciss@lequotidien.sn

**Dans quel secteur d'activités évoluez-vous ?**

Je suis le Président directeur général de Tumiqui Japon Sasu, filiale de Sucrecube Japon Inc., qui est la société mère japonaise. Nous intervenons dans les domaines de l'énergie solaire et des télécommunications. Nous apportons de l'électricité et internet dans les zones rurales non électrifiées d'Afrique, grâce à des unités mobiles solaires, contenant un module internet intégré.

**Comment êtes-vous arrivé à vouloir investir à Sandiara qui n'est pas le coin le plus accessible du Sénégal ?**

Sandiara est une zone qui est finalement assez bien située pour rayonner sur tout le pays, surtout avec l'autoroute à péage qui vient d'ouvrir. Ce qui fait que le déplacement ne pose plus aucun problème. L'autre raison qui fait que nous voulons investir dans cette commune, c'est la Zone économique spéciale de Sandiara qui offre des avantages fiscaux particulièrement intéressants, mais avec plus de souplesse que celle de Diamniadio qui n'était calibrée pour une entreprise de notre taille. Enfin, l'argument décisif pour notre installation a été la philosophie, la vision et le point de vue de l'entrepreneur qui n'est autre que le maire de la commune, Dr Serigne Guèye Diop. Nous partageons la même approche et compréhension de ce que nous voulons faire en matière d'investissement. En effet, c'est sa philosophie qui m'a marqué le plus et sans laquelle je n'aurais pas choisi Sandiara pour y installer notre société. Il connaît très bien

les enjeux des entreprises, c'est un visionnaire. Il nous a permis de commencer à notre rythme et a fait preuve de beaucoup de souplesse pour les conditions d'installation de notre entreprise. Enfin, j'aime sa vision des choses concernant le développement de la Zone économique spéciale de Sandiara qui nous correspond totalement, car voulant avoir un impact sur différents secteurs tels que l'environnement, l'éducation, la santé, l'agriculture, la sécurité entre autres.

**Où en êtes-vous avec votre partenariat dans la sous-région ?**

Notre projet consiste à intervenir dans le secteur du solaire et des télécommunications. Nous avons signé un «MOU» pour doter un certain nombre d'écoles et de postes de santé de notre équipement Tumiqui et ensuite développer un réseau de télécommunications, en collaboration avec la commune de Sandiara, pour permettre à la population de la commune et environs d'atteindre l'objectif d'un accès à 100% à l'électricité et à internet sur toute l'étendue de la commune. Nous allons installer notre usine d'assemblage, de maintenance et de réparation sur la Zone économique spéciale. Après cela, nous allons exporter dans toute la sous-région.

Nous avons également la volonté de participer au projet ambitieux de centre IT de haute technologie à Sandiara. Nous serons dans la formation et l'établissement d'entreprises dans les domaines de l'informatique, des télécommunications et des nouvelles technologies.

**De tous les membres de la mission économique japonaise venue au Sénégal en février dernier, votre société est la seule à avoir posé des actes concrets. Cela veut-il dire que vous n'avez pas eu de difficultés pour commencer ?**

Si, mais lancer nos activités a été un grand challenge. Néanmoins, ma volonté de soutenir la promesse de M. Nakatani, vice-ministre parlementaire chargé des Affaires étrangères du Japon, représentant de la mission japonaise venue au Sénégal, est plus forte que tout. Afin de soutenir les investissements japonais au Sénégal et renforcer les relations entre les 2 pays, je veux avancer concrètement mes activités. Il faut également souligner la différence de culture entre le Sénégal et le Japon qui n'a pas facilité les choses. Mais finalement, tout est rentré dans l'ordre et nous sommes très heureux de nous retrouver dans la commune de Sandiara pour concrétiser ce magnifique projet.

**Quel est votre secret ? Avez-vous reçu un appui des autorités tant au Sénégal qu'au Japon ?**

J'ai reçu plusieurs avantages et appuis. En tant que Japonais, j'ai déjà créé une première entreprise à l'étranger, en France, il y a 12 ans de cela. Donc, déjà l'expérience de créer une entreprise à l'étranger. Même sur le plan de l'environnement des affaires, le Sénégal est très différent de la France. J'ai pu profiter de cette expérience en France qui m'a beaucoup servi pour mieux



avancer ici au Sénégal. J'ai toujours mis l'accent sur le fait de travailler en partenariat avec les populations locales pour bien comprendre la culture et la façon de faire le business au Sénégal. Je suis venu au Sénégal plusieurs fois pour comprendre la réalité du terrain et j'ai installé une équipe sur place. En tant que start-up, nous sommes aussi plus mobiles et plus résilients aux risques que les grands groupes. C'est pourquoi nous pouvons lancer nos activités au Sénégal même en ces temps difficiles. J'ai bénéficié d'appuis au Japon tels que celui de M. l'ambassadeur du Sénégal au Japon, M. Ciss, du ministère des Affaires étrangères au Japon, de la Jica. Et côté Sénégal, l'appui de l'Onudi avec Mme Ndiaye, spécialement en charge des Entreprises japonaises au Sénégal, qui nous a présenté au maire de Sandiara Dr Serigne Guèye Diop qui nous a, à son tour, beaucoup aidé. Il y a aussi l'appui de M. l'ambassadeur du Japon au Sénégal, M. Arai, le ministère de la Santé et de l'action sociale du Sénégal.

**Enfin, quel est l'impact du**

**Covid-19 dans votre entreprise ? Quelles mesures avez-vous pris contre la pandémie ?**

Le fret et les déplacements internationaux ayant été interrompus à cause de la pandémie du Covid-19, nous avons dû nous adapter et avancer sur d'autres aspects du lancement de nos activités. Certes nous avons pris du retard sur la construction de l'usine d'assemblage ici à Sandiara, mais nous avons quand même pu avancer sur les levées de fonds au Japon, et d'autres activités administratives au Sénégal telles que l'installation à Sandiara, le suivi de l'installation de 10 unités Tumiqui dans quelques postes de santé au Sénégal.

Ce n'était pas facile, mais même en temps de Covid-19, nous avons su faire preuve de résilience et nous adapter pour poursuivre nos activités. Il y a également le fret et les déplacements internationaux qui ont été interrompus durant cette maladie pendant un certain temps. Nous avons dû nous adapter et avancer sur d'autres aspects du lancement de nos activités.

### ～サンジャラ市、プライベートセクターの投資～

セネガルの首都ダカルから約 100km の所にあるサンジャラ市に、携帯型太陽光発電と通信機器を組み合わせた「TUMIQUI キット」の製造工場が間もなく建設される。ダカルに本社を置く TUMIQUI Japon(ツミキジャポン)は、昨年セネガル共和国保健省と未電化村落 10 ヶ所の実証実験を終え、次のフェーズとしてサンジャラ市にある 2,500 m<sup>2</sup>の経済特区を拠点に、同市内 12 か所の未電化村落に電力を供給しながら、独立型 Wi-Fi システムを通じて現地教育の発展や技術促進を行っていく。

TUMIQUI Japon 社 CEO の佐藤弘一氏がサンジャラ市とマルチセクタースマートシティ開発の協力プロジェクトに参画する覚書(MOU)を交わしてから 7 ヶ月、未電化村落でのインターネット接続が現実になるようとしている。同市の Diop 市長は「われわれの自治体は、このベンチャーのためのパイロットとなるでしょう。新技術、産業、化学、食品産業、などイノベーションに向けた開発を誘致するサンジャラ市の経済特区を軸に、地域内にある未電化村落を Wifi で繋ぐことによって各地学校でネット接続が可能となり、学生の学習や研究を促進することができると考えました。」

サンジャラ市にある経済特区は国内外の事業発展をサポートする拠点のみならず、西アフリカ地域全体まで発展することを可能にする。既に 33 社が正式登録されており、うち 7 社が事業を開始。総投資額は約 420 億 CFA フラン(約 80 億 6,000 万円)となっており、同市は国内で最も投資率の高い地域のひとつとなっている。国が工場や倉庫を建設する他県の経済特区と異なり、サンジャラ市モデルは民間企業が投資したものの所有権を投資者自身が得られる点で異なる。

TUMIQUI Japon は新型コロナが発生する直前の今年 2 月にセネガルを訪れた経済ミッション視察団 20 社の一員だった。しかし、その中で具体的な行動を起こしてセネガルでの事業活動を開始したのは、TUMIQUI Japon が初めてとなる。

### ～地域に影響を与えたい～

今週水曜(8/12)にサンジャラ市経済特区を視察した佐藤弘一 CEO は、株式会社シュークルキューブ ジャポンの子会社である TUMIQUI Japon(ツミキジャポン)の CEO でもある。サンジャラ市に進出したきっかけを取材した。

#### Q. どのような分野で活動されていますか？

A. 私は、TUMIQUI Japon SASU および、親会社である株式会社シュークルキューブジャポンの CEO を兼務しています。当社は、太陽エネルギー発電と通信分野で事業を展開しています。私たちは、携帯型太陽光発電と通信機器を組み合わせたモバイルソーラーユニット「TUMIQUI キット」を通じて、アフリカの未電化地域に電気とインターネットを提供しています。

#### Q. セネガルの中でも特にアクセスの良い訳ではないサンジャラ市に投資したいと思うようになったきっかけは？

A. サンジャラ市は地理的にもセネガル全土をカバーできる位置にあり、特に最近開通した有料道路もあり利便性が高いことが理由です。もう一つは、この経済特区での税制上のメリットです。そして決め手となったのは、同市の市長である Serigne Guèye Diop 市長（博士と現地では呼ばれている）の哲学、ビジョン、そして起業家の視点でした。投資の観点から何をしたいのか、その考え方を共有できる存在がとても印象深かった。それがなければサンジャラ市を選ぶことはなかったでしょう。

Diop 市長は欧州での経験が長く、経営課題に非常に精通しており、先見の明があります。自分たちのペー

スでスタートさせてくれて、会社設立の条件なども柔軟に対応してくれました。それに、環境、教育、健康、農業、安全保障などの様々な分野へ影響を与えたいと日々活動しているので、この経済特区の開発に関する彼のビジョンには、非常に感銘を受けました。

#### **Q. 第二都市での活動の意義は？**

A. われわれが TUMIQUI Project と呼んでいるこのプロジェクトは、多くの学校や診療所にキットを導入し、コミュニティと協力して通信ネットワークの精度を高め、地域住民全体が電気とインターネットに 100% アクセスするという目標を持っています。それらを達成できるようにするための「MOU(覚書)」をサンジャラ市と昨年 12 月に締結しました。

経済特区内に組立・整備・修理工場を設置し、最終的には西アフリカ全体に輸出をして行きます。また、市が行なっているハイテク IT センターの前衛的なプロジェクトにも積極的に参加していく予定です。IT・通信・新技術分野の企業の育成・設立になるでしょう。

#### **Q. 今年 2 月にセネガルに来た日本の経済ミッションのメンバーの中で、具体的な行動を起こしたのは御社だけです。始めるのに苦労しなかったということでしょうか？**

A. 事業の立ち上げは大きなチャレンジでした。それでも、セネガルに来た日本の視察団を代表して、日本の中谷外務大臣政務官が約束したことを応援したいという気持ちは、何よりも強くあります。日本のセネガルへの投資を支援し、両国の関係を強化していくためにも、具体的に活動を進めていきたいと考えています。セネガルと日本の文化の違いがあることで、物事が簡単には進まない側面が多々ありますが、最終的にはこの地で会社を起こす事ができ、この壮大なプロジェクトを実現するためにサンジャラ市で市長に再会することができて、とても幸せです。

#### **Q. 行動実現に至った秘密は何ですか？セネガルや日本で政府からのサポートはありますか？**

A. はい、いくつかのサポートを受けてきました。日本人である私は、12 年前にすでにフランスで起業しています。ということは、すでに海外で会社を作った経験があるということですね。ビジネス環境という点でも、セネガルはフランスとは大きく異なりますが、フランスでの会社経営の経験は、セネガルで前進する上で非常に役立っています。

私は、セネガルの文化やビジネスのやり方を理解するために、地元の人々と協力して仕事をするを常に重視してきました。何度かセネガルに来て現場を理解し、その場でチームを立ち上げました。また、スタートアップである私たちは、大規模なグループよりも機動力があり、リスクに強いです。だからこそ、このような厳しい時代でもセネガルで事業を立ち上げることができるのです。

日本では、駐日セネガル・シス大使、日本の外務省、JICA など多大なるご支援を頂いています。また、セネガル側では、UNIDO(国際連合工業開発機関)、特にセネガルの日系企業担当の Ndiaye さんが、サンジャラの Diop 市長を紹介してくれました。また、セネガル保健省や新井駐セネガル日本大使のサポートも頂いています。

#### **Q. 最後に、新型コロナの影響は？パンデミックに対してどのような対策をしてきましたか？**

A. パンデミックの影響で貨物や国際間移動が中断されましたが、私たちはコロナの環境に適応しながら、前進させられる活動に適宜対処して来ました。ここサンジャラでの工場建設は遅れたものの、日本での資金調達や、既にセネガル国内の診療所に設置している 10 台の TUMIQUI 機材の検証など、他の活動を進めることができました。簡単なことではありませんでしたが、コロナ下にあっても回復力と適応力を持って活動を続けて行きます。